



Wir über uns:

Der AXA Konzern gehört mit seinen Partnern – z. B. DBV Deutsche Beamtenversicherung und Roland Rechtsschutz - zu den größten Versicherungen und Vermögensanlegern weltweit. Wir – Agentur Lehmann & Lehmann oHG - sind AXA Generalvertretung und seit vielen Jahren der zuverlässige Ansprechpartner bei allen Fragen rund um Versicherungen, Vorsorge und Vermögen. Wir sorgen mit unseren qualifizierten Mitarbeitern im Innen- und Außendienst dafür, dass sich unsere Kunden gut betreut fühlen.

Unsere Kompetenz:

Wir ermitteln nach unserem zertifizierten Rundum-Beratungsansatz Plan360° passgenaue Lösungen für den aktuellen Kundenbedarf - auch über den ersten Vertragsabschluss hinaus. Dank unserer langjährigen Erfahrung können wir viele Lebensphasen richtig einschätzen und entsprechenden Schutz anbieten.

Unser Ziel:

Wir wollen vor allem eines: dass unsere Kunden sich in jeder Lebenslage optimal versorgt und abgesichert fühlen. Auf den persönlichen Kontakt zu unseren Kunden legen wir deshalb besonderen Wert.

1.) Deshalb brauchen wir Sie für den Vertriebsinnendienst (**VTA**).

Ihre Aufgaben:

- Sie sind der erste sympathische und kompetente Ansprechpartner für unsere Kunden
- Sie organisieren eigenverantwortlich das Empfangsbüro
- Sie führen die telefonische Betreuung der Kundeanliegen durch
- Sie erstellen Angebote und Anträge für KFZ-Versicherung
- Sie führen Vertrags- und Schadenbearbeitung durch
- Sie terminieren - sowohl aktiv als auch reaktiv
- Sie begleiten Aktionen und schreiben Geschäftsbriefe
- Sie beherrschen Windows 7 (Word, Outlook, Excel)
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in Versicherung und/oder entsprechende Berufserfahrung im genannten Bereich

Wir bieten:

- Beginn sofort
- 32 Std. pro Woche in den Büro-Öffnungszeiten
- 25 Tage Urlaub im Jahr (5-Arbeits-Tage-Woche)
- Festgehalt
- Fahrgeld
- Ausführliche Einarbeitung
- Produktschulungen
- ein kleines, familiäres Team

2.) Wir erweitern unseren Vertrieb und deshalb brauchen wir Sie zum **01. Mai 2019** im Vertriebs-Außendienst (**VAD**).

Ihre Aufgaben:

- Sie sind Versicherungs-/Bank-Kaufmann/-frau für Vertrieb im Außendienst für Versicherungen und Finanzen
- Sie kennen die Bedeutung guter Rund-um-Beratung und nutzen AXA Plan360°
- Sie beraten und betreuen private und gewerbliche Kunden in allen Versicherungsfragen
- Sie erstellen Versicherungsangebote und arbeiten die Anträge aus

- Sie sind abschlusssicher
- Sie bearbeiten Schaden- und Leistungsfälle
- Sie übernehmen eigenverantwortlich das Controlling der Vorgänge
- Sie arbeiten in einem Bestand
- Sie erweitern diesen selbstständig nach den Compliance-Vorgaben der Versicherungswirtschaft
- Ihre Kundenverbindungen sind nachhaltig und nicht vom schnellen Geschäft geprägt
- Sie organisieren sich selbstständig und für alle im Team nachvollziehbar
- Sie beherrschen Geschäftsbriefe korrekter Form und Sprache

Ihre Fähigkeiten:

- Erfolgreiche Ausbildung zum Versicherungs-Kaufmann/-frau , Versicherungs-Fachmann/-frau, Bankkaufmann/-frau
- Umfassende Kenntnisse in SUHK sind Einstieg und Voraussetzung
- Terminierungsfähig und -sicher - telefonisch und im persönlichen Kundengespräch
- Kundenorientierung - Rund-um-Analyse und –Beratung – Ganzheitliches Denken
- Abschlusssicher
- Beherrschung von digitalen Medien
- Kommunikationsfähigkeit
- Teamfähigkeit
- Begeisterung für den schönsten Beruf der Welt!

Unsere Fähigkeiten:

- Fixum und Provision
- Starthilfe für die ersten Termine
- vollständige technische Ausstattung – mobil und stationär
- KFZ oder KFZ-Pauschale
- 30 Tage Urlaub
- Ausführliche Einarbeitung
- Produkt- und Vertriebs-Schulungen - online und mit Präsenz
- ein kleines, familiäres Team

Unsere Kontaktdaten:

Agentur Lehmann & Lehmann oHG, Lauenburger Str. 10, 21493 Schwarzenbek, Frau Doris Lehmann, vollständige Bewerbungsunterlagen bitte per E-Mail: doris.lehmann@axa.de

Wir freuen uns auf Sie.

Ihre Doris und Mark Lehmann

